



## Stellenausschreibung

### Junior Sales Manager (m/w/d) – Vollzeit

Die Bamberger Basketball GmbH ist die Managementgesellschaft von Brose Bamberg – mit neun Meisterschaften und sechs Pokalsiegen einer der erfolgreichsten deutschen Basketballvereine. Die wesentlichen Geschäftsfelder und Schwerpunkte der Managementgesellschaft sind der Profispielbetrieb und die komplette Vermarktung des Programms. Die Bamberger Basketball GmbH beschäftigt circa 50 Mitarbeiter inkl. des Profispielbetriebes (Festangestellte, Auszubildende und Aushilfen).

Zum 01.07.2022 suchen wir zur Verstärkung unseres Teams eine/n Junior Sales Manager (m/w/d).

Aufgabengebiete:

- Neukundenakquise, insbesondere Mikrospensoren
- Pflege und Intensivierung bestehender Kundenkontakte, insbesondere von regionalen Partner- und Sponsoringpaketen
- Aktiver Vertrieb von Tickets für die Hospitalitybereiche
- Eigenverantwortliche Entwicklung und Umsetzung von Aktivitäten und Projekten für den Ausbau unseres Vertriebsportfolios (u.a. Entwicklung von kreativen, innovativen Vermarktungsideen)
- Markt- und Wettbewerbsanalysen zur Erstellung zielgruppengerechter Angebote
- Angebotsverhandlung und -erstellung
- Sales-vorbereitende und -administrative Tätigkeiten, wie bspw. Erstellung und Präsentation von Statistiken, Reportings und Vertragsunterlagen

Profil:

- Du hast eine hohe Auffassungs- sowie schnelle Umsetzungsgabe und gehst deine Projekte durch eine strukturierte, organisierte und selbstständige Arbeitsweise an
- Du hast ein Studium der Betriebswirtschaftslehre/Sportökonomie oder eine adäquate kaufmännische Berufsausbildung erfolgreich abgeschlossen
- Aufgrund deines Durchsetzungsvermögens, deines selbstbewussten Auftretens und deiner Abschlussstärke begegnest du den täglichen vertriebstypischen Herausforderungen bei der Herstellung von Kundenkontakten stets hochmotiviert
- Du besitzt routinierte Kenntnisse im MS Office-Paket, sichere Englischkenntnisse sowie ein hohes Maß an Flexibilität und Belastbarkeit
- Du bist sportaffin
- Aber das Wichtigste: du hast Spaß, Emotionen zu verkaufen!

Wir bieten dir einen interessanten Arbeitsplatz in einem spannenden Umfeld. Du bist mit abwechslungsreichen Aufgaben betraut und erlebst die Faszination „Freak City“ hautnah.

Bitte sende deine aussagefähigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins und deiner Gehaltsvorstellung per Mail an Frau Regina Schneider, [bewerbung@brosebamberg.de](mailto:bewerbung@brosebamberg.de).

[www.brosebamberg.de](http://www.brosebamberg.de)