




## Stellenausschreibung

Praktikant (m/w/d) für die Kombination der Bereiche „Sales“ + „Spieltag & Events“ gesucht

Die Bamberger Basketball GmbH ist die Managementgesellschaft von Brose Bamberg – mit neun deutschen Meisterschaften und sechs Pokalsiegen einer der erfolgreichsten nationalen Basketballclubs der vergangenen zehn Jahre. Die wesentlichen Geschäftsfelder und Schwerpunkte der Managementgesellschaft sind der Profispielbetrieb und die komplette Vermarktung des Programms. Die Bamberger Basketball GmbH beschäftigt circa 50 Mitarbeiter inkl. des Profispielbetriebes (Festangestellte, Auszubildende und Aushilfen).

 Bamberg

 drei bis bevorzugt  
sechs Monate

 ab März 2023

### Deine Aufgaben bei uns:

#### Vertrieb

- Unterstützung bei der Akquise und Pflege von Sponsoringpartnern
- Unterstützung bei der Vermarktung von Sponsoringrechten
- Erstellung und Pflege der Vermarktungsunterlagen
- Unterstützung in der Entwicklung und Implementierung neuer Vermarktungskonzepte
- Unterstützung in der Aktivierung der Sponsorenrechte / Sponsorenpakete  
[ Projekte: März 2023 bis bestenfalls Ende August bei 6 Monaten: Aktivierungen Rückrunde Basketball / mögl. Playoffs-Kampagne + Vermarktung / Vertragsverlängerungen, etc.]

#### Spieltag & Events

- Unterstützung bei der Organisation und Durchführung der Brose Bamberg Heimspiele
- eigenverantwortliche Projekte rund um das Spieltags-Erlebnis
- Vorbereitung und Umsetzung der mit den Partnern vereinbarten Werberechte und Maßnahmen am und um den Spieltag
- Koordination und Betreuung des Set-Ups und der Helfer rund um den Spieltag
- Unterstützung bei der Weiterentwicklung des Eventprogramms der Heimspiele

### Das bringst Du mit:

- Student/in des Event-, Tourismus-, Kultur- oder Sportmanagements oder vergleichbare Studienerrichtungen [BWL]
- hohe Kunden- und Serviceorientierung
- Kreativität für die Gestaltung von Vermarktungsrechten
- Sicherer Umgang mit MS-Office und Bildbearbeitungsprogrammen (Adobe Photoshop, Gimp)
- Sicheres Auftreten in Kommunikations- und Präsentationssituationen
- Organisiertes und zielorientiertes Arbeiten
- hohes Niveau an Selbstmotivation und Arbeitsbereitschaft
- Affinität zum Sport / Basketball erwünscht
- gute Englischkenntnisse (Wort/Schrift)
- Führerschein der Klasse B



#### **Wir bieten Dir:**

- Einen spannenden und sehr abwechslungsreichen Aufgabenbereich in einem erfolgreichen und leistungsorientierten Profisportklub: Sowohl die Seite des Vertriebs, aber auch die Seite der Umsetzung am Spieltag. Somit lernst du das Produkt „Basketball“ von allen Seiten kennen.
- Eigenverantwortliches Arbeiten mit hohem Gestaltungsspielraum
- Teil eines kollegialen und motivierten Teams zu werden, in dem die Zusammenarbeit Spaß macht
- Identifikation mit dem Team und Erleben des Bundesliga-Alltags in einer der Basketballhauptstädte Deutschlands, einer der schönsten Städte der Republik
- Kurze Entscheidungswege und Flexibilität
- Sehr gute Möglichkeiten, sich einzubringen und zu entwickeln
- Persönliche Mehrwerte, wie z.B. die Nutzungsmöglichkeit des betrieblichen Fitnessstudios sowie weitere soziale Leistungen

Wenn diese Stelle dein Interesse geweckt hat, freuen wir uns auf deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen, unter Erwähnung der Stellenbezeichnung. Deine Unterlagen sendest du bitte per E-Mail an Frau Regina Schneider, [bewerbung@brosebamberg.de](mailto:bewerbung@brosebamberg.de).